

HUMAN Q1 2025

HUMANICA PUBLIC COMPANY LIMITED



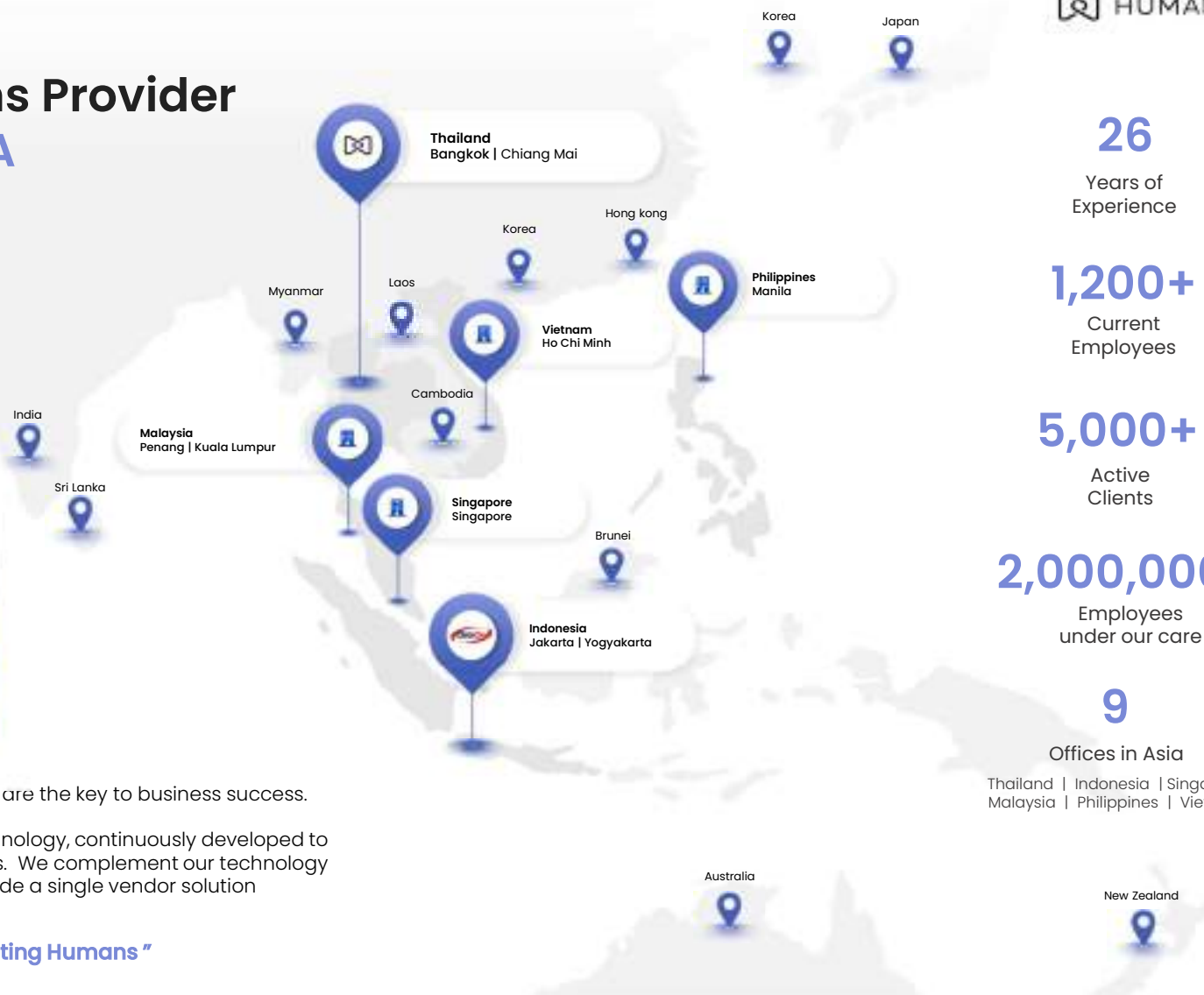


TABLE OF CONTENTS

- 01** PROFILE OF HUMANICA
- 02** OUR SOLUTIONS
- 03** FINANCIAL RESULTS
- 04** GROWTH STRATEGY



The #1 HR Solutions Provider in **SOUTHEAST ASIA**



26
Years of
Experience

1,200+
Current
Employees

5,000+
Active
Clients

2,000,000+
Employees
under our care

9
Offices in Asia

Thailand | Indonesia | Singapore
Malaysia | Philippines | Vietnam

Humanica connects people, because people are the key to business success.

Our people solutions are based on great technology, continuously developed to support Asian customer over the last 20 years. We complement our technology with a holistic approach to services and provide a single vendor solution connecting people in your organization.

“ Humanica - Connecting Humans ”

OUR JOURNEY



C&E	Case	HR CASE	TALENT MANAGEMENT	DEVELOPMENT
Deployment	Consulting & Learn	Organizational Design	Recruitment	Engagement
Benefits	Knowledge Training	HR Data	Exit	Employee Development
Outgoing	Skills Mapping	Process & Compliance	Performance Management	Onboarding
Retention Training	Timeless	Workflow	Feedback	Training
TECHNOLOGY				
Project CRM Wellness Ecosystem Interfaces				
ANALYTICS				

VISION



We are a **high-performing team of teams** with a positive culture of **care, brotherhood** and the **professionalism**. We empower our people to create and deliver **World-Class products and services** that anticipate and fulfill the **evolving needs** of our clients and their employees.

MISSION



To help the **employees** of our clients **work better & live happier**

ENTERPRISE HR TECHNOLOGY SOLUTIONS



MANAGED PAYROLL SERVICES



SME HR TECHNOLOGY SOLUTIONS



SUBSIDIARIES & EMERGING BUSINESSES



VALUE PROPOSITION

workplaze

SunFish

TIGERSOFT



HUMANICA
PAYROLL OUTSOURCING



HUMANICA
CONSULTING



SUPPORTING SUBSIDIARIES & INVESTMENTS

Benix

PHARM CARE



DATA HANA

SAP ONE

ORACLE NETSITE

rabbit cash

CHES

HUMANICA
CONSULTING

HBM

HUMANICA FAS
HUMANICA EEC

HR PLAYSEE
CONSULTING

Conicle

Thailand Digital Catalog

Thailand Digital Catalog Privileges

Types of Services

Digital Services and Software	Cloud Infrastructure	Hardware and Embedded Software
International Standards Requirement	dsURE	dsURE dsURE
Public	Special Public Procurement Specific Method/Selection Method	
	Tax Deductions 200% Up to 300,000 Baht	
Private	depa Digital Transformation Funds Mini Transformation Voucher	
	CIT Exemption 100% of the cost of digital investment capital No maximum investment*	

depa SOFTWARE PARK THAILAND

INDUSTRY 4.0 PLATFORM

สิทธิประโยชน์ในการเจาะตลาดดิจิทัลและยกระดับสู่อุตสาหกรรม 4.0

กิจกรรมพิเศษ

เพื่อส่งเสริมให้ประเทศไทยก้าวสู่สังคมดิจิทัลอย่างยั่งยืนและยกระดับขีดความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทยสู่ระดับสากล (Software Park Thailand) ขอเชิญท่านเข้าร่วมงานสัมมนาฟรี

- สัมมนาเจาะตลาดดิจิทัลและยกระดับสู่อุตสาหกรรม 4.0
- รับสิทธิ์ Mini Transformation Voucher

วันที่: 25 เมษายน 2568 เวลา: 13.30-16.00 น. ภายใน 4 ชั่วโมงสัมมนาฟรี รับ QR CODE NEXT TECH

คุณสมบัติ

- ผู้ประกอบกิจการ System Integrator (SI) ที่มีการดำเนินงานเกี่ยวกับเทคโนโลยีดิจิทัลและนวัตกรรมดิจิทัลตั้งแต่ 1 ปีขึ้นไป และมีรายได้รวมไม่เกิน 500 ล้านบาท
- ผู้ประกอบการที่จดทะเบียนการค้าและมีรายได้รวมไม่เกิน 250 ล้านบาท

กำหนดการ

- 13.30 - 14.00 น. (รับสิทธิ์ Mini Transformation Voucher) โดย คุณสุวิทย์ วัฒนศิริกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ดีเอสยูร์ โซลูชั่น จำกัด
- 14.00 - 14.30 น. (สัมมนาเจาะตลาดดิจิทัลและยกระดับสู่อุตสาหกรรม 4.0) โดย คุณสุวิทย์ วัฒนศิริกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ดีเอสยูร์ โซลูชั่น จำกัด
- 14.30 - 15.15 น. (รับสิทธิ์ Mini Transformation Voucher) โดย คุณสุวิทย์ วัฒนศิริกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ดีเอสยูร์ โซลูชั่น จำกัด

ประโยชน์

- สิทธิประโยชน์ BOI การยกเว้นภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา กรณีการลงทุน 3 ปี ถึงไม่เกิน 50% ถึง 100%
- สิทธิประโยชน์เงินอุดหนุนเพื่อพัฒนาผู้ประกอบการรายใหม่ โดย สนับสนุน 50% ของค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน
- สิทธิประโยชน์ในการพัฒนาบุคลากรด้านดิจิทัล โดย สนับสนุน 50% ของค่าจ้างในการฝึกอบรมด้านดิจิทัล (BOI)
- ได้รับสิทธิประโยชน์ 11 ข้อ Exclusive โดยเป็นประโยชน์แก่ผู้ประกอบการที่พัฒนาต่อยอดรายใหม่ BOI โดย (ผู้ถือหุ้นราย, CEO, CFO, HR, Marketing และอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง)
- ได้รับการพิจารณาถึงสิทธิ์ในการขอ Industry 4.0 Tax EXEMPTION

สมัครล่วงหน้าก่อนวันที่ 17 เม.ย. 68

สมัครและสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

คุณสุวิทย์ วัฒนศิริกุล กรรมการผู้จัดการ
☎ 02 584 7000 โทร. 1088, 1391
✉ info@dsure.co.th
www.dsure.co.th
หรือ โทรหา QR Code

dSURE: 2 stars



รายการสินค้าและบริการ

บัญชีบริการตรวจ

**บริษัท ฮิวแมนิก้า จำกัด
(มหาชน)**

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 2,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 3,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 4,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 5,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 10,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 20,000 คน

หมายเหตุ: บัญชีบริการนี้จัดทำขึ้นเป็นการรับรองเฉพาะในส่วนของการขอรับใบกำกับภาษีมูลค่าเพิ่มของซอฟต์แวร์ ตามมาตรฐานสากล
ที่สำนักงานกำกับดูแลฯ นั้น ไม่ครอบคลุมเนื้อหาหรือข้อมูลที่มีการจัดอยู่ในซอฟต์แวร์

ISSUED 6/2564



workplaze



New Sales TCV
19 Million THB

New Customer Q1
8 new customers with 8 thousand employees

Q1 New Version
Thailand HR Management

HR Development, Additional Countries & Productivity coming in 2025





Customers
1100 Active Customers in
16 Countries

Users
1.2 Million Active Users

**Q1
Recurring Revenue**
80 Million THB

**Q1
Non Recurring Revenue**
32 Million THB

New Sales TCV
82 Milion THB

New Customer Q1
33 new customers with 92
thousand employees

Q1 New Features
Over 80 new features



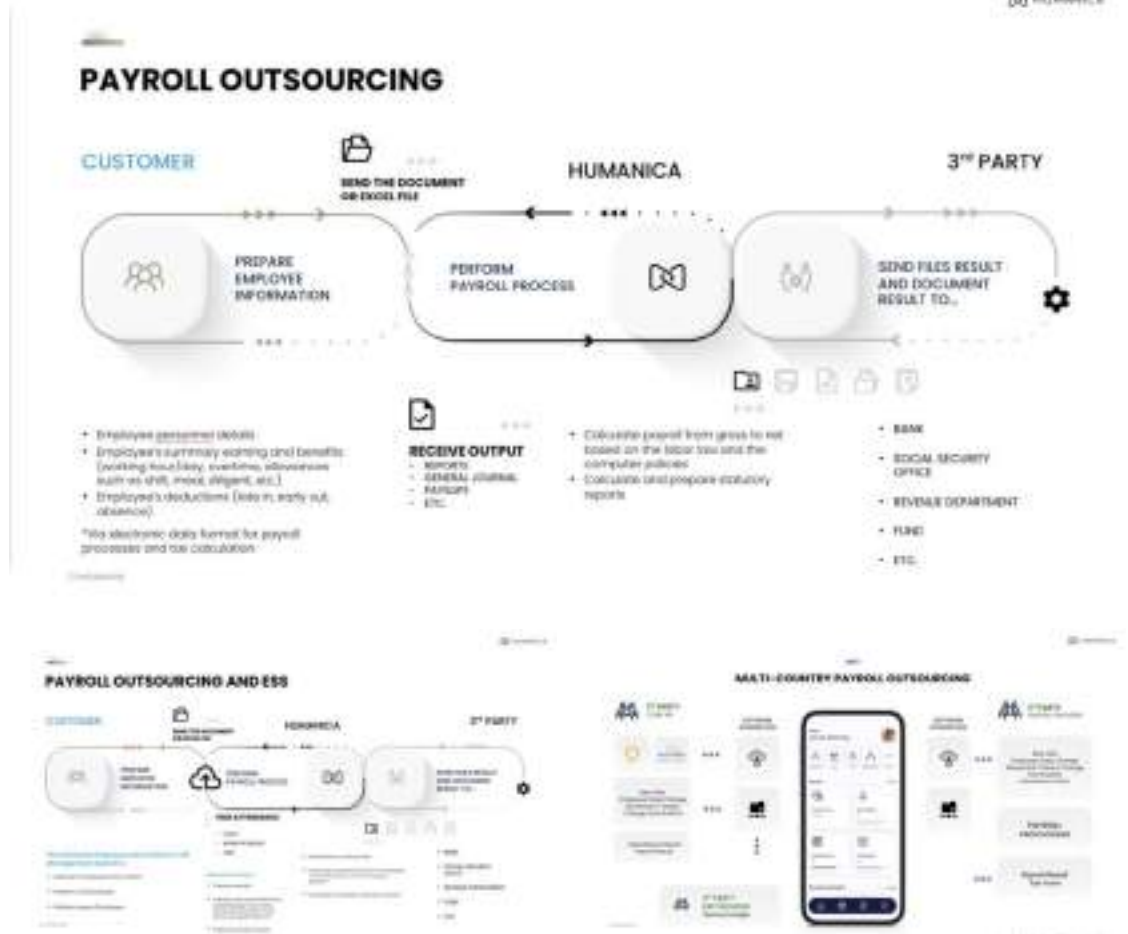




New Sales TCV
25 Million THB

New Customer Q1
12 new customers with 8 thousand employees

Q1 Highlight
Continued expansion of Humanica payroll outsourcing services through Tigersoft.
POS upgraded to Humatrix





Customers
2,500 Active Customers

Users
220,000 Employees

Q1 Recurring Revenue
21 Million THB

Q1 Non Recurring Revenue
16 Million THB

New Sales TCV
15 Million THB

New Customer Q1
126 new customers with 7 thousand employees

Q1 Highlight
New website, new office location and a new future for HR Open Space subscription model



Core HR

- Personnel
- Time and Attendance
- Payroll
- Training
- Recruit

Employee Self - Service

- Employee Onboarding
- HR Data Analysis
- Welfare Management
- Online Course
- Talent Search
- Workflow System
- Performance Management System



TIGERSOFT



Q1
Recurring Revenue
18 Million THB

Q1
Non Recurring Revenue
9 Million THB

SAP Business One
powered by **HUMANICA**

Integrated solution for small and medium business



ORACLE NETSUITE
powered by **HUMANICA**

Integrated solution mid-sized business requiring customization



SAP S/4 HANA
powered by **HUMANICA**

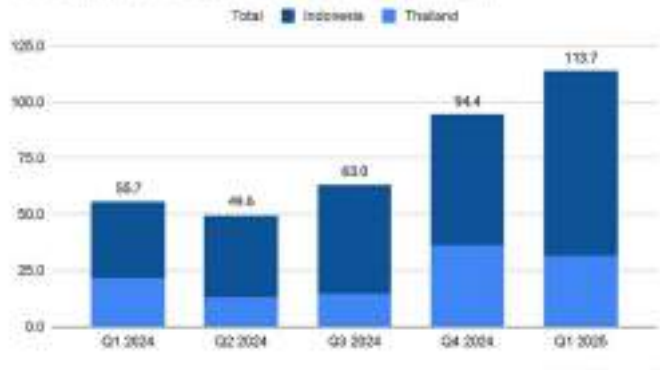
Cutting edge solutions for complex enterprises (Launching Q3 2025)



Food & Beverage	Production	Trading	Service/ Logistic/PM	Public Company

New Sales

Core Market HR Enterprise Sales TCV (M THB)



Sales Trend

Higher new sales quarterly TCV in core business of Indonesia (143%) and Thailand (44%) increased by 104% combined YoY.

2025 Q1 New Sales

Total new quarterly sales for SunFish in Indonesia of 82 M THB and in Thailand for Workplaze of 31 M THB

*TCV measured as 36 months recurring revenue + non-recurring

NEW CLIENTS 2025 Q1



NEW CLIENTS 2024



Our Investments on social and environmental innovation



FinTech



CHESSE

rabbit cash



Health Tech



Benix PHARM CARE



EdTech

Conicle



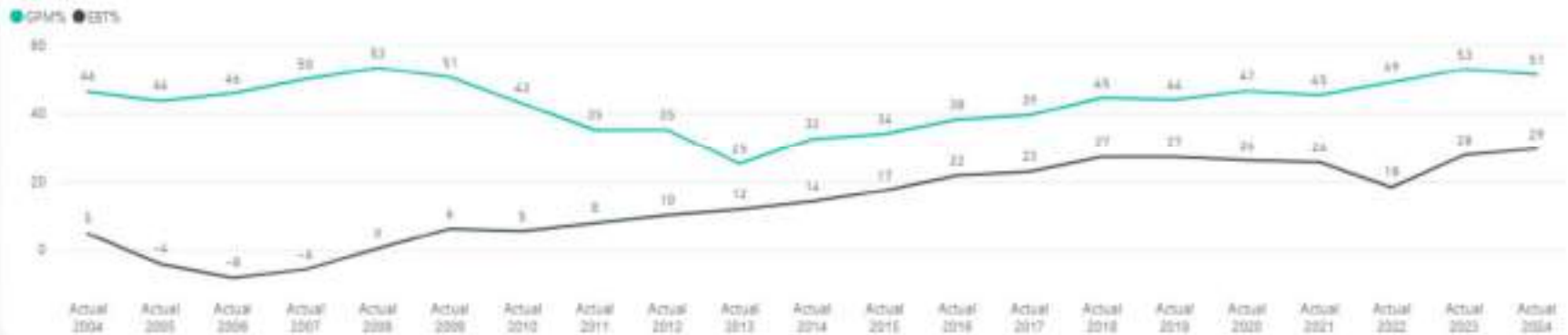
SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



OUR PAST PERFORMANCE



GPM% and Core of EBT% by Month and Year





FINANCIAL RESULTS Q1-2025



Operating Performance

Overview



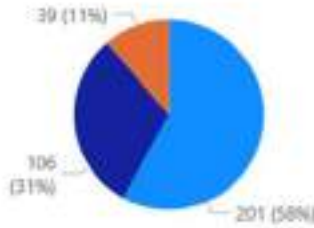
Net Profit Growth



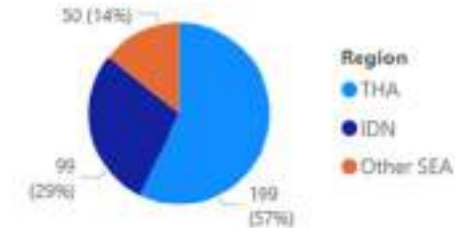
Revenue Growth



2024 Revenue



2025 Revenue



Revenue by Nature



% Recurring Revenue



Q1-2025 vs Q1-2024

- Revenue slightly grew 1% from last year as
 - THA -2mb (-1%)
 - IND -7mb (-7%)
 - Other +11mb (+28%) (From transfer of clients from DataOn +7.5mb)
- Revenue impacted by 3% due to Indonesia Rupiah depreciation of about 9%
- Gross Profit: GP was close to last year as %GPM was about 50% of revenue.
- Operating Profit increased by +12mb or +13%. %OPM improved from 24% to 28% as SG&A saving about +12mb from One-off gain +9mb from change in estimate of share-based payment on ESOP and other cost saving.
- EBT grew +5mb or +5% from increase in Operating Profit +12mb and Other income decreased -8mb (mainly from decrease in exchange gain on financial investment).
- Net Profit dropped -1mb or -2% as EBT+5mb and income tax increased -7mb. %NPM dropped from 24% to 23%. (Effective tax rate increased from -14% to -20% as BOI tax privilege expired in July 2024)

Financial Position

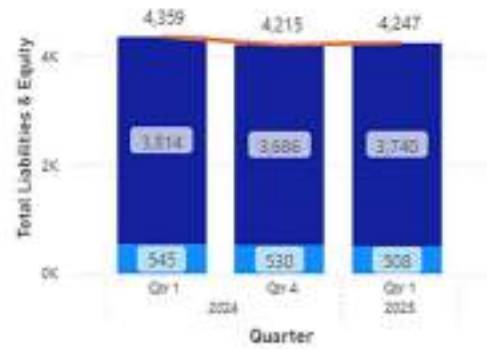
Assets

BS group: Current Assets, Non-Current a..., Total Assets



Liabilities & Equity

BS Class: Liabilities, Equity, Total Liabilities & Equity



Financial Risk



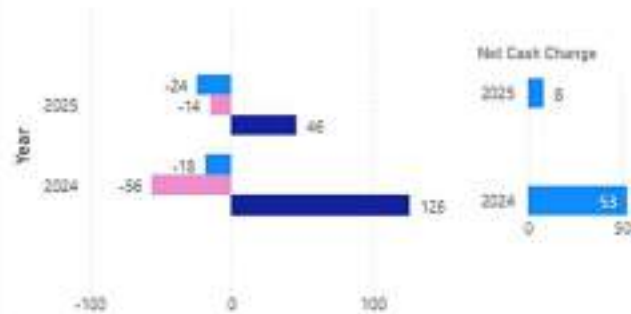
Balance Sheet

Change from Dec 2024

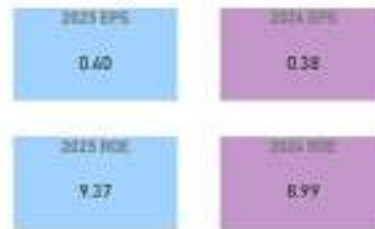
- Assets increased only +32mb or +1% from current assets increased +78mb and non-current assets decreased -46mb.
- Equity grew +54mb or +1% from Retained earnings (Net profit) +81mb less Treasury stock -12mb and OCI -13mb

Cash Flow

BS group: Financing CF, Investing CF, Operating CF



Profitability



Note: Including 4 consecutive quarters

Liquidity



Cash Flow Q1-2025

Net cash changed from Q1-2024 = -45mb

- Operating CF -80mb mainly from Change in Working Capital -50mb and Non-cash items including unrealized exchange loss -30mb
- Investing CF +42mb as the investment of this year less than last year especially the strategic investment.
- Financing CF -6mb mainly from cash paid for treasury stock -10mb.

Dividend & Share Repurchase



Share Repurchase Project

- Budgeted share repurchases: Not exceeding 250 MB
- Number of shares : \leq 31.25 million shares (3.6 %)
- Method for share repurchase: automated order matching
- Starting from 5 March 2025 to 4 September 2025
- **As of 30 May 2025, total shares repurchased = 14.72 million shares with total cost of 116.18 MB**



GROWTH STRATEGY





Latest Updates



Organic Growth

- First Thailand Workplaze implemented
- Expansion of sales teams and rapid development of new sales



M&A

- Continued sourcing for additional M&A with updates pending



PARTNERSHIP & ECOSYSTEM

CUSTOMER REVIEWS

98%

Customer Retention

2,000+

Active Clients

1,000,000+

Employees under our care

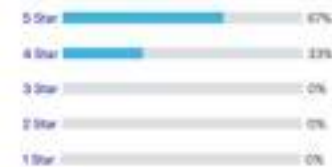


Gartner

SunFish Ratings Overview

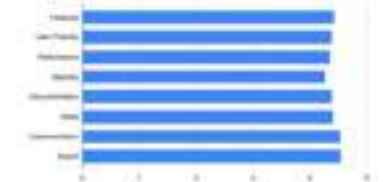
4.7 ★★★★★

Rating Distribution



Rated **4.4** ★★★★★

Customer Reviews (2021)



Customer: Floor insight
 Reviewed in Last 12 Months Email Page

100% Would Recommend

Customer Experience




THANK YOU

Any questions?

You can find me at

 Soontorn.D@humanica.com

 www.humanica.com

Disclaimer:

Items published on this presentation are intended to provide financial information or business information of HUMANICA. Some forward-looking statement may be based on management's view at present time. These information are subject to certain risks and uncertainties that could caused the actual result to be different from what was stated. The management undertakes no responsibility on the change after the date of this presentation.



Customers
--- Active Customers

*Includes Software Customers

Users
--- Million Employees

*Includes Software Customers

Q1 Recurring Revenue
--- Million USD

Q1 Non Recurring Revenue
--- Thousand USD

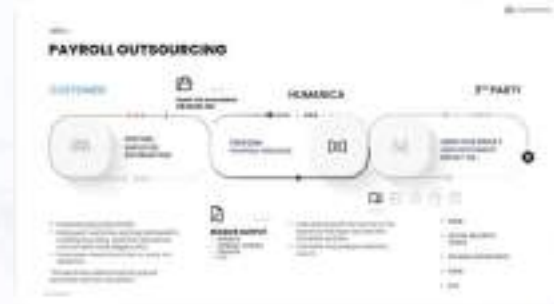
New Sales TCV
6 Million THB

New Customer Q1
11 new customers with 800 employees

Q1 Highlight

Continued expansion of Humanica payroll outsourcing services through Tigersoft.

POS upgraded to Humatrix



Update from Heng

<p>Customers --- Active Customers</p>	<p>Hours --- Thousand</p>
<p>Q1 Recurring Revenue 18 Million THB</p>	<p>Q1 Non Recurring Revenue 9 Million THB</p>
<p>New Sales TCV --- Million THB</p>	<p>New Customer Q1 --- new customers with --- users</p>
<p>Q1 Highlight Initial marketing for expansion into SAP S/4 HANA</p>	<p>Requested to P Poo</p>



SAP Business One
powered by **HUMANICA**

Integrated solution for small and medium business

ORACLE NETSUITE
powered by **HUMANICA**

Integrated solution mid-sized business requiring customization

SAP S/4 HANA
powered by **HUMANICA**

Cutting edge solutions for complex enterprises (Launching Q3 2025)